VECTRON

Als einer der größten europäischen Hersteller von Kassensystemen vertreiben wir unsere Produkte in über 35 Länder. Die Vectron Systems AG ist ein fullsize Systemlösungsanbieter, der aus eigener Leistung heraus nicht nur Kassen-Hardware sondern ebenfalls Software und Cloud basierte Services im internationalen Markt anbietet.

WEN WIR SUCHEN

Sales Manager (m/w/d)

zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Deine Aufgaben

- Vertriebsaußendienst (Vertrieb, Betreuung, Dienstleistermanagement)
- Schulungen von Dienstleistern, Kooperationspartnern und Betreibern
- Durchführen von Betreiber-Installationen unseres Produktpakets
- Durchführen von Onboardings (Datenaufnahme) von neuen Betreibern
- Telefonischer Support für Dienstleister, Kooperationspartner und Betreiber
- Reklamationsmanagement vor Ort (Deutschland)

Dein Profil

- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise in der Gastro- oder Lebensmittelbranche
- Hohe Affinität für Technik, digitale und internetbasierte Services
- Erfahrung mit der Durchführung von Schulungen sowohl vor Ort als auch telefonisch
- Erfahrung in der Unterstützung und Support bei hard- und softwaretechnischen Fragestellungen
- Organisationstalent
- Zuverlässigkeit und exaktes Arbeiten sehr wichtig
- Teamfähigkeit

WAS WIR BIETEN

Vorsorge · Barrierefreiheit · Du · Flexibilität · Top-Lage · Freigetränke · Leasing · Fitness · Events · Vereinbarkeit

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung, vorzugsweise per E-Mail.

Vectron Systems AG · Willy-Brandt-Weg 41 · 48155 Münster · T: +49 (0)251 2856-0 · jobs@vectron.de · karriere.vectron.de